

Sebastien M.
06500 menton
réf: 89006



Technico-Commercial

M'épanouir à travers mon travail et relever des nouveaux défis tout en mettant mon expérience au profit d'une société désireuse de progresser.

FORMATIONS

- 05/1991:** BTS - Maintenance en systèmes automatisés à ., France
- 05/1989:** BAC - Maintenance en systèmes automatisés à ., France
- 05/1987:** BEP - Maintenance en systèmes automatisés à ., France

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

- 01/2022:** Technico-commercial, Nice
Prospection et gestion des comptes professionnels et particuliers, études de marchés, études de faisabilités, consultations fournisseurs
- 06/2019 au 11/2021:** Commercial Sédentaire En Génie Climatique, Nice
Suivi clients, vente aux professionnels et aux particuliers, études de marchés, études de faisabilités, consultations fournisseurs
- 05/2017 au 06/2019:** Dirigeant
Gérant et responsable de développement d'affaire ainsi que créateur d'opérations commerciales et d'évènements Formateur adhérent CNFPI J'organise ma prospection et définis les besoins des clients afin de leur construire un plan de développement commercial personnalisé Mon accompagnement dans leur ascension commerciale appuis notre concrétisation de résultats
- 08/2005 au 05/2017:** Technico-commercial
Détaillant en matériel électrique Prospection et gestion des comptes professionnels Suivi des opérations commerciales de A à Z Gestion des clients, de la proposition au recouvrement Gestion des fournisseurs et négociations des achats avec une totale autonomie
- 03/1998 au 08/2005:** Technico-commercial
Détaillant en matériel électrique Prospection et gestion des comptes professionnels Gestion des clients, de la proposition au recouvrement Gestion des fournisseurs et négociations des achats
- 11/1996 au 02/1998:** Commercial
Vente auprès des clients particuliers Prospection physique (porte à porte ou téléphonique) Négociation à

domicile

10/1993 au 09/1996:

Commercial (multi Carte)

*Vente auprès des clients particuliers ou professionnels
de matériel bureautique et sécurité incendie Montage des
plans de financement en partenariat avec divers
organismes financiers*

COMPETENCES

La maîtrise de l'outil informatique et des technologies actuelles complétées par mon sens de l'analyse ne peuvent être que complémentaires à ma force commerciale et ma volonté de résultats

CENTRES D'INTERETS

Titulaire du BAFA

Passionné de photo, création vidéo, cinéma et musique

Aimant les voyages me permettant de découvrir la culture, les vieilles pierres, toujours en favorisant le contact humain et l'immersion dans les coutumes

Motard aimant découvrir la géographie